

Délégué(e) Vétérinaire H/F

Payer : 31 000,00€ à 34 000,00€ par an

Description du poste :

Axience et Anidev sont 2 sociétés spécialisées dans le développement et la commercialisation de produits destinés aux animaux. Ces deux sociétés connaissent une très forte croissance, avec un doublement du CA sur les 4 dernières années. Elles comptent 60 personnes.

Créé en 2001 par son Président fondateur et 10ème laboratoire français commercialisant des médicaments vétérinaires, Axience étend désormais son activité en Europe depuis 2020 et a pour ambition de doubler son CA d'ici 2028 grâce à un focus sur la qualité des produits, l'innovation et l'expertise du marché. Ses principaux domaines d'expertise sont l'Hygiène et la Désinfection des établissements de soins vétérinaires, l'anesthésie et l'analgésie, l'antibiothérapie.

À propos du poste :

Rattaché(e) au Directeur Régional, le/la Délégué(e) Vétérinaire doit assurer, dans le secteur qui lui est confié, la représentation commerciale des produits et services auprès des professionnels intervenant dans le domaine de la Santé Animale. Il/elle participe activement à la promotion des produits et services, auprès des clients en assurant leur présentation et leur valorisation.

Périmètre d'activité : 54 / 57 / 67 / 68 / 90

Responsabilités et activités

➤ Gestion de la clientèle du secteur

- Promouvoir nos produits auprès des vétérinaires, éleveurs, techniciens et ASV, en apportant une information de qualité conforme aux instructions reçues.

- Atteindre les objectifs commerciaux et de marge fixés pour votre secteur.

- Organiser et animer des réunions et événements pour différents publics.

- Maintenir un niveau de compétence élevé sur les produits, le métier et l'environnement vétérinaire.

- Recueillir les informations du terrain et analyser la concurrence pour orienter vos actions.

- Créer et organiser des relations publiques (RP) et en assurer l'animation et le suivi.

➤ Développement des clients clés :

- Établir et suivre des plans d'action personnalisés pour les clients stratégiques

- Cartographier les clients selon leur influence et leur activité, et adapter votre approche selon leur profil

➤ Gestion et organisation du secteur

- Planifier votre activité pour optimiser les visites selon les typologies de clients.

- Assurer le reporting régulier : planning, comptes rendus, CRM.

➤ Remontée d'informations et pharmacovigilance :

- Transmettre à votre hiérarchie les informations importantes pour orienter la stratégie commerciale et proposer des améliorations si nécessaire.
- Remonter les cas de pharmacovigilance en recueillant toutes les informations nécessaires et en veillant à leur traitement rapide.

➤ Participation aux projets et groupes de travail :

- Contribuer aux groupes de réflexion régionaux et nationaux (marketing, commercial, technique)
- Apporter conseils et recommandations sur des dossiers spécifiques.
- Mettre en place et suivre des tests terrain dans le cadre de campagnes ou actions spécifiques.

Formation :

- Formation initiale supérieure (minimum Bac +2), de type commerce (BTS, DUT...) ou cycle long de l'enseignement supérieur agricole ou filière scientifique
- Expérience de deux ans idéalement acquis dans le domaine de la santé

Formation et expérience

- Bac+3 à Bac+5 (informatique, qualité, génie industriel, biotech...)
- Une expérience en industrie cosmétique, agroalimentaire ou pharmaceutique est un plus.

Compétences techniques s savoir-faire

- Expérience en pilotage de projets, idéalement dans un secteur réglementé (pharma, vétérinaire, cosmétique, dispositifs médicaux)
- Très bonne compréhension des processus Supply Chain, Qualité, Finance et Commerce

Savoir être

- Autonomie, sens des responsabilités, leadership transversal.
- Capacité à vulgariser des sujets techniques et à accompagner les équipes.
- Organisation, rigueur documentaire, gestion des priorités.

Vous recherchez une entreprise où développer vos idées et relever des défis stimulants ?
Participez à des projets innovants et engageants au sein d'Axience / Anidev.

Rejoignez-nous et donnez vie à vos idées dans le secteur de la santé animale

Type d'emploi : Temps plein, CDI

Avantages :

- Intéressement et participation
- RTT