



RESPONSABLE DÉVELOPPEMENT RÉSEAU (F/H) - FRANCE

- **SMARTEMIS** est un réseau de vétérinaires indépendants, chefs d'entreprise, qui exercent en toute liberté, mais dans un cadre solidaire.
- Les valeurs partagées sont : professionnalisme, passion du métier, intégrité, collaboration constructive et responsabilité.
- Le réseau **SMARTEMIS** propose une option durable qui respecte les valeurs des praticiens. Chaque membre conserve son autonomie et bénéficie de l'appui du groupe.
- Les propriétaires de cliniques vétérinaires peuvent ainsi s'entraider et rester indépendants, avec une priorité commune : offrir les meilleurs soins.

Votre profil

Rôle clé : Identifier, structurer et concrétiser les opportunités de partenariat sur la France métropolitaine avec des cliniques vétérinaires, tout en contribuant à la stratégie globale d'acquisition et d'intégration.

- Vous êtes diplômé(e) Bac +5 (école de commerce, finance, stratégie...) et justifiez de 5 à 10 ans d'expérience en fusions-acquisitions (M&A), conseil, transaction services ou développement.
- Vous possédez une solide capacité à identifier, qualifier et conclure des opportunités, et maîtrisez l'analyse financière (lecture de comptes, analyse de rentabilité, valorisation simple).
- Vous avez également une expérience dans la gestion de projets complexes impliquant de nombreux intervenants et disposez d'excellentes aptitudes à la négociation.
- Une première expérience dans le secteur vétérinaire ou au sein d'un réseau sera appréciée.
- Vous vous distinguez par votre esprit entrepreneurial, votre orientation vers les résultats, votre grande autonomie et votre sens des responsabilités.
- Enfin, vous appréciez le terrain et êtes prêt(e) à effectuer de nombreux déplacements partout en France.

Votre mission

- Identifier et prospecter activement des cliniques vétérinaires à fort potentiel conformément à la stratégie du réseau **SMARTEMIS**.
- Piloter l'ensemble des projets de partenariat ou d'acquisition, de la prospection à la finalisation.
- Garantir une transition fluide avec les équipes des cliniques partenaires nouvellement intégrées.
- Participer à la définition et à la mise en œuvre de la stratégie de développement externe du réseau

Vos avantages

- Un parcours d'intégration complet pour faciliter votre prise de poste.
- Statut cadre avec un forfait jours.
- Une rémunération attractive composée d'un fixe, d'un variable et d'avantages tels que l'actionnariat.
- L'opportunité d'intégrer une entreprise engagée auprès des vétérinaires et de la santé animale.
- Un rôle stratégique au sein d'une entreprise dynamique et engagée dans un secteur porteur.



Vous êtes intéressé(e), merci d'envoyer votre CV à :

rh@limcorp.fr à l'attention de Philippe Limousin
en précisant la référence ci-contre

Réponse garantie sous 7 jours. Discrétion assurée.

Réf. de l'offre :
Limcorp.rh-smartemis-rdr-france-04-26-921
Home Office, France entière.