

MC2 Pharma recrute pour un de ses partenaires

Laboratoire international spécialisé en santé animale :

1 Responsable Clients animaux de compagnie - en CDI -Région Nord/Paris (H/F)

Sous la responsabilité du Directeur Régional des Ventes, nous recherchons au sein de notre force de vente "Animaux de compagnie":

Départements 60-95-02 partiel

Vos missions ?

Dans le cadre de la politique commerciale du laboratoire, vous assurez la vente de nos produits et services auprès de vétérinaires:

- Vous animez un portefeuille de 150 clients environ, exclusivement vétérinaires, et assurez le développement du CA et de la rentabilité de votre secteur.
- Vous gérez votre activité en toute autonomie, et assurez un reporting régulier de vos résultats auprès de votre Directeur Régional des Ventes.
- Vous fidélisez votre clientèle en capitalisant sur la qualité de nos produits et services, et par une écoute active et un sens développé du partenariat
- Vous contribuez activement au développement de l'activité de vos clients en vous appuyant sur des équipes marketing et techniques.

Votre expérience commerciale et votre goût pour le terrain, sont les atouts majeurs qui permettront d'entretenir une relation de proximité et de confiance avec vos clients.

Vous avez la capacité d'appréhender des produits techniques et un portfolio très large. Vous avez idéalement une expérience dans l'industrie pharmaceutique ou vétérinaire.

Votre profil ?

De formation supérieure agro ou agri ou de formation bac+2 commerciale ou scientifique, vous justifiez d'une expérience en vente réussie de 3 à 5 ans a minima, acquise idéalement sur le marché vétérinaire, dans laquelle vous avez démontré une orientation résultats forte.

Doté(e) d'un excellent relationnel et d'un esprit d'équipe avéré, vous êtes capable de travailler en étroite relation avec les experts internes afin de développer la meilleure offre produit/services auprès de vos clients.

Votre sens de l'organisation vous permet d'optimiser vos déplacements et facilite la gestion d'un secteur étendu.

La localisation est nécessairement sur la zone, idéalement sur l'axe Beauvais-Senlis-Compiègne-Pontoise .

Une formation technique sera assurée dès votre entrée dans notre groupe.

Rémunération attractive + véhicule de fonction + frais

Répondre sur mc2-pharma.fr / Rubrique "Emplois" / Référence : MC2-DVETOC-NIDF

