



QUI SOMMES NOUS ?

Dechra est un laboratoire pharmaceutique international dont l'activité exclusivement dédiée aux vétérinaires est spécialisée dans le développement et la commercialisation de produits destinés au bien-être et à la santé des animaux de compagnie (chiens, chats et chevaux) et des animaux de rente. Entreprise en expansion, avec la passion de maintenir notre culture et de faire la différence, nous sommes à la fois une entreprise à taille humaine dynamique mais également un groupe reconnu proposant une gamme complète de produits, une expertise technique et des connaissances pour assister nos clients.



NOS SALARIES

- Orientés solution et proactifs
- Adorent le travail en équipe
- Valorisent l'honnêteté
- Sont professionnels
- Aiment se surpasser et s'amuser



CHOISIR DECHRA ?

Parce que nous sommes une entreprise internationale en croissance, nous pouvons vous proposer des défis passionnants, de bonnes opportunités de développement, une rémunération et des avantages attractifs, des conditions de travail flexibles et un bon environnement de travail.

NOUS CONTACTER

Marie-Ange GADIAGA

Responsable Ressources Humaines



recrutement.fr@dechra.com pour

envoyer votre CV et LM

www.dechra.com

DELEGUE VETERINAIRE

Animaux de Compagnie H/F

Dechra France recherche pour son département Force de Ventes un **Délégué Vétérinaire H/F** dans le cadre d'un **CDI temps plein** à pourvoir **dès que possible**.



MISSIONS :

Reportant au Directeur Régional Ouest, votre mission sera d'atteindre les objectifs qualitatifs et quantitatifs fixés.

Vos missions seront les suivantes:

- Vous avez la responsabilité commerciale de votre secteur en créant des plans d'action, assurez la promotion des produits vétérinaires et le développement du portefeuille de clients, cabinets et cliniques vétérinaires.
- Vous planifiez votre activité dans le temps en tenant compte de la fréquence de visite optimale pour chaque prospect en fonction de sa catégorie et déterminez pour chaque client des objectifs précis pour l'année.
- Vous faites un suivi de votre activité commerciale et administrative.

Interlocuteur privilégié du Laboratoire auprès de vos clients, vétérinaires et GIE, vous êtes le garant de l'image de l'Entreprise, du développement du CA sur votre secteur et du suivi des contrats.

Votre professionnalisme, vos actions et votre rôle de conseil sont essentiels à la croissance du Laboratoire.



PROFIL:

Titulaire d'un diplôme de visiteur médical ou d'un BAC +2 scientifique, vous avez idéalement une 1ère expérience commerciale de deux ans minimum dans le domaine des animaux de compagnie.

Vous avez une bonne capacité à travailler en équipe et êtes mobile et disponible afin d'avoir une présence terrain soutenue.

Vous êtes orienté résultats, à l'aise à l'oral et avez le goût du challenge.

Vous maîtrisez l'outil informatique et les CRM.

Périmètre géographique à couvrir : départements 29 (sud), 56, 44, 49.

Vous vous reconnaissez dans les valeurs de Dechra et la perspective de rejoindre une entreprise en pleine croissance vous motive ?

N'attendez plus, rejoignez-nous !

