

## **FICHE DE POSTE : Délégué Pharmaceutique**

Si intéressé, envoyez nous votre CV sur [contact@revoreps.fr](mailto:contact@revoreps.fr)

### **Introduction**

Dans le cadre d'un fort développement, nous recherchons des Délégués Pharmaceutiques reconnus sur leur secteur.

### **Notre entreprise :**

RévoReps est une société prestataire de l'industrie pharmaceutique, spécialisée dans la constitution et le pilotage de réseaux de promotion auprès des médecins et des officines.

### **Les atouts de RévoReps :**

Une approche innovante basée sur des réseaux d'indépendants souhaitant valoriser leur expertise et leur excellent relationnel pour promouvoir les gammes pour lesquelles ils sont missionnés.

Rejoindre RévoReps, c'est miser sur le renouveau de la visite médicale et officinale !

### **Vos responsabilités**

Gestion des pharmacies sur votre secteur.

Les missions principales :

- Visite des points de vente prospects pour référencement de nos marques,
- Suivi des clients existants,
- Gestion globale d'un secteur en cohérence avec l'image et la stratégie de la société et suivants les process définis,
- Remonter les informations qualitatives et quantitatives de son secteur sur les clients, les produits, le marché, etc,
- Atteindre les objectifs fixés, indispensables à la bonne marche et à la pérennité de l'entreprise.

### **Description du niveau des responsabilités :**

- Le Délégué Pharmaceutique Indépendant sera le « patron » de son secteur, en grande autonomie mais sous contrôle et pilotage de ses contacts au siège,
- Le Délégué Pharmaceutique Indépendant a la responsabilité des engagements pris chez les clients pour le compte du Laboratoire.

### **Mode de fonctionnement au quotidien :**

- Le Délégué Pharmaceutique Indépendant, en pleine autonomie, suit les directives qui lui sont fixées
- Il travaille seul sur son secteur, mais a des relations fréquentes (téléphone par exemple) avec ses interlocuteurs au siège ou sur le terrain.

### **Votre profil**

- De formation commerciale BAC+2 minimum, vous justifiez IMPERATIVEMENT une expérience de plusieurs années sur votre secteur et dans le domaine de la pharmacie,
- Vous avez une compréhension et une expression écrite et orale parfaites.

### **Qualités particulières exigées :**

- Excellente présentation et élocution,

- Rigueur et organisation personnelle,
- Capacité d'adaptation,
- Intelligence émotionnelle et adaptabilité,
- Implication personnelle, curiosité sur le métier et volonté permanente de progresser,

**Compétences techniques requises :**

- A l'aise avec les chiffres et les process commerciaux,
- A l'aise avec l'informatique (Excel, Word, messagerie, Logiciels internes),
- Techniques de négociation,
- Connaissance parfaite des produits qui vous sont confiés à la vente,
- Maîtrise rapide du discours médico-marketing,
- Permis B et conduite appropriée à votre métier.

**Notre offre**

Disponibilité : Mi-septembre pour embarquer sur le pont lors d'une formation.

- Statut d'Indépendant (forme juridique qui vous convient le mieux),
- Rémunération Fixe + Variable très attractive !

CV à [contact@revoreps.fr](mailto:contact@revoreps.fr)