

FICHE DE POSTE

Délégué Vétérinaire

Introduction

Dans le cadre d'un fort développement, nous recherchons des Délégués Vétérinaires reconnus sur leurs secteurs respectifs.

Notre entreprise :

RévoReps© est une société prestataire de l'industrie pharmaceutique, spécialisée dans la constitution et le pilotage de réseaux de promotion auprès de l'ensemble des professionnels de santé (vétérinaires, médecins généralistes, médecins spécialistes et pharmaciens d'officines).

Les atouts de RévoReps : Une approche innovante **basée sur des réseaux d'indépendants** souhaitant valoriser leur expertise et leur excellent relationnel pour promouvoir les gammes pour lesquelles ils sont missionnés.

Rejoindre RévoReps, c'est miser sur le renouveau de la visite vétérinaire, médicale et officinale !

Vos responsabilités

Gestion des cliniques vétérinaires sur votre secteur.

Les missions principales :

- Visite des cliniques vétérinaires pour référencement d'une gamme sur le segment ortho-articulaire (assurer la promotion et la vente),
- Gestion globale d'un secteur en cohérence avec l'image et la stratégie de la société et suivants les process définis,
- Remonter les informations qualitatives et quantitatives de son secteur sur les clients, les produits, le marché ; de sorte à corriger ou adapter, si besoin, l'approche commerciale,
- Atteindre les objectifs fixés, indispensables à la bonne marche et à la pérennité de l'entreprise.

Description du niveau des responsabilités:

- Le Délégué Vétérinaire Indépendant sera le « patron » de son secteur, en grande autonomie mais sous contrôle et pilotage de ses contacts RévoReps©
- Le Délégué Vétérinaire Indépendant a la responsabilité des engagements pris chez les clients pour le compte du Laboratoire pour lequel il est missionné car il le représente en tous points pendant la durée de la mission.

Mode de fonctionnement au quotidien:

- Le Délégué Vétérinaire Indépendant, en pleine autonomie, suit les directives qui lui sont fixées
- Il travaille seul sur son secteur, mais a des relations fréquentes (téléphone par exemple) avec ses interlocuteurs avec le siège RévoReps© ou sur le terrain.

Votre profil

- De formation commerciale BAC+2 minimum, vous justifiez IMPERATIVEMENT d'une expérience réussie de plusieurs années sur votre secteur et dans le domaine de la santé animale,
- Vous avez une compréhension et une expression écrite et orale parfaites.

Qualités particulières exigées:

- Excellent négociateur,
- Excellente présentation et élocution,
- Rigueur et organisation personnelle,
- Capacité d'adaptation,
- Intelligence émotionnelle et adaptabilité,
- Implication personnelle, curiosité sur le métier et volonté permanente de progresser,

Compétences techniques requises:

- A l'aise avec les chiffres et les process commerciaux,
- A l'aise avec l'informatique (Excel, Word, messagerie, Logiciels internes),
- Connaissance parfaite des produits qui vous sont confiés à la vente,
- Maîtrise rapide du discours médico-marketing,
- Titulaire du permis B et d'un véhicule assuré pour un usage professionnel. Conduite sécuritaire appropriée à votre métier.

Notre offre

- Statut d'Indépendant (forme juridique qui vous convient le mieux),
- Rémunération fixe destinée à couvrir vos frais de déplacement, de restauration et autres,
- Rémunération variable très motivante

Disponibilité : Début octobre 2019 pour embarquer sur le pont lors d'une formation