

Entreprise

JD CONSULTANTS, Groupe Accessia Management, **cabinet de recrutement spécialisé.**

Notre client, un laboratoire qui développe, fabrique et commercialise un portefeuille varié de médicaments pharmaceutiques de santé animale.

Pour accompagner son développement, nous recherchons :

« 2 Délégués vétérinaires - Animaux de Compagnie »

- **Secteur A : Ile de France (75-93)**
- **Secteur B : Côte d'Or et Franche Comté (21-25-52-70-90)**

Missions

- Vous êtes rattaché au Directeur Régional.
- Vous prenez en charge le portefeuille clients existant sur le secteur composé de **Cabinets et Cliniques vétérinaires**, ... et assurez la prospection sur le marché vétérinaire de votre zone.
- Vous effectuez auprès de ces structures, lors de visites qualifiées, la promotion et la vente des gammes de produits proposées par le Laboratoire en utilisant les outils de promotion et les outils contractuels.
- Vous accompagnez le lancement de nouveaux produits pharmaceutiques.
- Vous vous assurez du respect de la communication et du positionnement marketing des produits.
- Vous développez une relation pérenne avec vos clients dans le cadre d'un partenariat basé sur le long terme.
- Vous bénéficiez des préconisations d'utilisation des produits par un conseil vétérinaire technique interne de qualité.
- En autonomie, vous préparez et organisez votre activité (ex : ciblage de clientèle, plans d'actions ...).
- Vous établissez et transmettez vos rapports d'activités. Vous mettez à jour le CRM et le fichier clients de votre secteur.
- Vous analysez les résultats et performances de la zone et êtes force de proposition pour l'amélioration continue.
- Vous bénéficiez d'outils d'aides à la vente variés, d'un CRM et du soutien des équipes marketing siège.
- Vous êtes acteur dans la remontée et l'échange d'informations concernant la communication sur les produits, les expériences du marché et la concurrence, les cas de réclamation qualité.
- Vous participez à des manifestations professionnelles en présentiel ou de façon virtuelle (Salons, Congrès vétérinaires...), des réunions internes ou externes et à des formations afin d'actualiser vos connaissances.
- ...

Profil (h/f)

- **Issu d'une formation Bac+2 (minimum) scientifique (BTS biologie, anabiotec, licence ...), ou agricole (Ingénieur en agriculture, en agronomie...),** ou diplômé de la **visite médicale**, vous avez une expérience d'au moins 2 ans dans la vente de produits (médicaments, nutrition, matériel médical, ...) **auprès d'une clientèle de professionnels de santé, pharmacie, médecins, vétérinaire** en tant que **Délégué commercial pharmaceutique**, Technico-commercial, Délégué **vétérinaire** ..., ou sur des activités proches.

- Proactif, vous aimez relever des challenges commerciaux. A l'écoute de votre marché et de vos clients, vous êtes en capacité de les accompagner en créant une réelle valeur ajoutée (disponibilité, conseils, solutions/services, suivi de qualité, formation..).
- Bon négociateur, vous savez prendre des commandes et avez le sens du résultat. Votre organisation ainsi que votre aisance relationnelle vous permettront de réussir avec succès ce challenge.
- Ce poste est proposé en CDI, statut Cadre.
- Rémunération: Fixe + variable + frais prof + voit. De fonction + ordinateur + mobile + avantages liés à un groupe international
- Formation personnalisée au moment de l'intégration.

Et pourquoi pas vous ?

Intéressé ?

Vous souhaitez vous challenger sur un nouveau projet professionnel ou vous avez envie de découvrir l'univers pharmaceutique vétérinaire, **postulez auprès de JD CONSULTANTS.**

Référence Secteur A – 2176-DVACP

Référence Secteur B – 2177-DVACD

Email : info@jdconsultants.fr

Ou contactez JD CONSULTANTS au 06.16.12.41.46