**MC2 Pharma recrute en CDI**

**Un(e) Responsable Grands Comptes**

**Lieu** : France

**Aire thérapeutique** : Santé animale

**Cibles** : GIE de vétérinaires, de Centrales de Référencement et des différents acteurs tels que les laboratoires d’analyse et les associations professionnelles vétérinaires

**Responsabilités** :

* Analyser les données, appliquer les stratégies
* Piloter les négociations commerciales annuelles avec les Grands Comptes
* Concentrer son activité sur l’atteinte des objectifs de vente et de profitabilité et sur la gestion des ressources mises à sa disposition
* Suivre activement et constamment la performance de ses clients
* Analyser les opportunités et les spécificités de ses clients, proposer des plans d’action et assurer une utilisation optimale des ressources mise à sa disposition
* Fournir un prévisionnel des ventes terrain trimestriel de ses clients...

**Compétences requises :**

* Expérience réussie (5 à 10 ans), en tant que commercial dans le secteur de la santé animale et/ou responsable d'une équipe commerciale
* Diplôme universitaire ou formation supérieure en sciences
* Connaissance approfondie des productions
* Dynamisme, énergie et enthousiasme prononcés, Esprit créatif, capable d'initiatives
* Communication et Coopération
* Force de proposition
* Bonne maîtrise des logiciels de gestion et des outils de communication
* Forte capacité au travail en équipe et à mener à bien des projets
* Aisance à l'oral indispensable avec capacité à la prise de parole en public
* Anglais courant est un plus

**Autres** : Déplacements réguliers et fréquents sur le terrain impliquant de passer la semaine à l’hôtel

**Package** : Fixe en fonction du profil 50K€ + primes + intéressement

**Recrutement Rapide**

**Répondre exclusivement sur notre site** : [www.mc2-pharma.fr](http://www.mc2-pharma.fr/) ; **Rubrique** « Emplois » ; **Référence** : MC2-RGC-National