

Apprenti Délégué Vétérinaire F/H

Véto-Pharma est un laboratoire pharmaceutique français qui développe, produit et distribue une gamme de produits innovants au service de la santé des abeilles.

Notre expertise garantit la qualité de nos produits, qui sont distribués dans plus de 35 pays à travers le monde, positionnant Véto-Pharma comme leader mondial de la santé des abeilles mellifères.

Véto-Pharma est également un CDMO reconnu par l'industrie pharmaceutique vétérinaire avec une installation sur 10 000 m², fournissant aux meilleurs acteurs européens des services de développement, de fabrication et de conditionnement de médicaments et de compléments alimentaires à usage vétérinaire.

Dans le cadre de sa campagne d'alternance Véto-Pharma recrute un **Délégué Vétérinaire F/H en Alternance**.

Missions :

Sous la responsabilité du Responsable Commercial France, vous aurez pour mission principale de réaliser le suivi et le développement des clients pour les gammes apicoles dans le respect de la stratégie commerciale de l'entreprise.

Dans ce cadre, vous serez amené à :

- Promouvoir et développer le portefeuille de clients pour les médicaments vétérinaires apicoles, dans le respect de la réglementation pharmaceutique;
- assurer la promotion d'autres produits de la gamme dans une approche de conseil et d'écoute pour construire une réponse adaptée aux besoins des clients et prospects;
- mettre en oeuvre la politique commerciale et suivre l'atteinte des engagements pour votre portefeuille ;
- Veiller au bon traitement des commandes des clients avec l'administration des ventes ;
- Assurer le suivi des résultats commerciaux de votre portefeuille et du reporting de l'activité ;
- Préparer et organiser la prospection des clients et identifier les prospects pour le développement de notre activité ;
- Participer à l'organisation d'évènements locaux (présentations techniques), aux salons, conférences et autres manifestations apicoles ;
- Assurer le suivi et l'apport de solutions et réponses aux sollicitations des clients et des apiculteurs ;
- Organiser les remontées d'informations commerciales, techniques et réglementaires du terrain afin d'identifier les évolutions des marchés ;
- Travailler en collaboration avec les services technique et marketing pour toujours mieux répondre aux besoins du marché, des clients et apiculteurs ;
- Participer à la mise à jour des bases de données client.



Le profil recherché :

Vous recherchez un contrat en alternance d'une durée minimum de 12 mois, débutant dès que possible dans le cadre d'une formation Bac+4 /5 avec une double compétence scientifique / commerciale. De plus, vous êtes obligatoirement titulaire au minimum d'un BAC +2 dans le domaine scientifique ou agricole.

Vous êtes reconnu pour avoir de bonnes qualités relationnelles et faites preuve d'ouverture d'esprit dans l'échange avec vos clients, mais aussi pour évoluer dans une équipe multiculturelle.

Le travail en autonomie, votre persévérance et proactivité font parties de vos qualités et vous permettent de relever les nouveaux challenges qui s'offrent à vous.

Le poste est basé en région parisienne et demande de la mobilité sur le territoire français.

Si vous vous reconnaissez dans la description de ce poste et du profil recherché, alors postulez !

Candidatures (CV + Lettre de motivation) à transmettre à : antoniya.andonova@vetopharma.com

